

Durée	18 h en face-à-face (9 séances de 2h)
Réf.	CC-ACE-Intégrale
Tarif	1800,00 € HT
Délais	Accès à la formation tout au long de l'année
Type	Formation individuelle (présentiel ou distanciel)

*Plusieurs financements possibles : CPF, OPCO, FAF, entreprise, auto-financement etc.



PROGRAMME DE FORMATION

AVENIR CREATION INTEGRALE

OBJECTIFS

- ✓ Analyser la faisabilité de votre projet de création d'entreprise
- ✓ Acquérir les compétences d'un(e) chef(fe) d'entreprise
- ✓ Approfondir un concept cohérent avec vos valeurs et le pérenniser
- ✓ Choisir un modèle économique et une structure juridique adaptée
- ✓ Rédiger un Business Plan et réaliser un projet de Prévisionnel Financier à 3 ans
- ✓ Structurer la stratégie de votre entreprise

MOYENS

- ✓ **Tests spécialisés** : centres d'intérêt, personnalité, gestion émotionnelle, compétences entrepreneuriat.
- ✓ **Autoévaluation** : satisfaction et performance, valeurs, qualités, ressources, motivations.
- ✓ **Apports de connaissances** : données chiffrées et informations sur le marché, les métiers, les formations, les aides, les institutions et les financements.
- ✓ **Etude de Marché** : rencontres avec des professionnels du secteur visé en local et plus largement.
- ✓ **Livrets Convergence et Carnet de suivi de Formation** : guider, structurer, élargir et acquérir les savoirs nécessaires à votre réflexion.
- ✓ **Synthèse de fin de bilan** : rédigée par le(la) bénéficiaire, il reprend l'ensemble des étapes du bilan, permettant de fixer et structurer les acquis afin d'optimiser la réussite du projet professionnel.
- ✓ **Réseau d'experts** : sollicitation de professionnels et experts en comptabilité, financements, communication etc.

COMPETENCES VISEES

- ✓ **Évaluer et construire un plan de développement des compétences** entrepreneuriales
- ✓ **Définir la Raison d'Être de son entreprise et de son offre** en développant une stratégie marketing et communication en adéquation avec les besoins actuels (réseaux sociaux, bureautique)
- ✓ **Réaliser son business plan complet**, formaliser la stratégie de l'entreprise sur 3 ans et définir ses priorités ; **analyser mon futur marché**, et m'assurer de la viabilité du Business Model
- ✓ **Identifier le statut le plus approprié à la future structure et à la situation du créateur(trice)** en prenant en considération les contraintes sociales, fiscales et juridiques
- ✓ **Maîtriser les grandes masses de la gestion et de la comptabilité**, réaliser un prévisionnel d'activité en lien avec un(e) expert(e)-comptable.

DEROULE PEDAGOGIQUE

7 étapes pour prendre la mesure et maîtriser son projet d'entreprise :

- ✓ **Étape 1 : Faire le point sur mon projet d'entreprise**
 - Valider mon besoin et mes attentes : présenter les différences entre l'entreprise et la microentreprise
 - Connaître son marché pour mieux vendre : analyser les macro et micro-environnement
- ✓ **Étape 2 : Mettre ses compétences au service de son projet**
 - Tester mes compétences essentielles et celles à développer
 - Présenter les compétences nécessaires d'un chef d'entreprise
- ✓ **Étape 3 : Connaître son marché pour mieux vendre**
 - Construire le Business Model de l'entreprise : segmentation client, proposition de valeur, partenaires clés, structure des coûts, définition de l'offre et positionnement, étude de la concurrence
 - Analyse des prescripteurs et de la clientèle et construction du portrait-robot du client idéal (persona)
- ✓ **Étape 4 : Mesurer les impacts du statut juridique, fiscal et social sur la vie de l'entreprise et du dirigeant**
 - Analyser les différentes formes juridiques, les comparer, faire ressortir leurs avantages et limites
 - Comprendre les différents régimes fiscaux : les différents régimes, comparaison des possibilités, avantages et limites
 - Comprendre le Régime Social des Indépendants : présentation du régime, des calculs de cotisations, des montants des prestations
- ✓ **Étape 5 : Définir les besoins et la rentabilité de son projet**
 - Mettre en place un compte de résultat et un plan de financement
 - Analyser les besoins au démarrage, financements, charges variables et fixes
 - Évaluer le chiffre d'affaires prévisionnel
 - Présenter les outils de financement nécessaires pour démarrer son activité et aides publiques et/ou privées en soutien aux créateurs (à l'échelle locale, départementale, régionale ou nationale)
- ✓ **Étape 6 : Apprendre à communiquer et réaliser le Business Plan de votre entreprise**
 - Constituer un document de synthèse complet sur votre projet
 - Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication
 - Convaincre et structurer son discours commercial
- ✓ **Étape 7 : Assurer le développement à long terme de votre activité**
 - Identifier les partenariats à mobiliser autour du projet.
 - Déterminer des indicateurs pertinents permettant de suivre et piloter son activité
 - Garantir de la conformité des documents commerciaux auprès des autorités compétentes
 - Structurer une feuille de route des actions à mettre en œuvre jusqu'à la création.

DEVENEZ ACTEUR DE VOTRE PROJET PROFESSIONNEL avec CONVERGENCE CONNECT

- ✓ **Espace numérique de formation individualisée en ligne** spécialement développé pour une évolution professionnelle facilitée
- ✓ **La plateforme de formation qui vous accompagne pas à pas** vers un avenir qui vous ressemble



AVENIR EVOLUTION INTEGRALE

POUR QUI ?

A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

- ✓ **La formation création d'entreprise** s'adresse aux personnes désireuses de créer / reprendre une entreprise, avec ou sans personnalité morale définie (SARL, SAS, microentreprise, EI etc.).

HANDICAP

- ✓ **La formation est accessible à toutes les situations de handicap** dans la limite des compétences, moyens humains et matériels proposés dans le cadre de la formation (présentiel, accueil dans un lieu accessible à mobilité réduite, visioconférence).

PRE-REQUIS

- ✓ **Une bonne compréhension de la langue française** est nécessaire pour utiliser les supports de formation, tests et questionnaires, un test de français pourra être proposé en cas de doute par le formateur.
- ✓ **Un Test de l'Entrepreneur®** pourra être proposé avant le début de la formation afin de mesurer les qualités comportementales requises.

MODALITES D'ACCES

- ✓ Chaque demande de prestation est assujettie à la transmission d'un devis précisant le montant (TTC) de la prestation, ainsi que ses dates de réalisation.
- ✓ Le devis est transmis sous format électronique par email ou par voie dématérialisée par le biais de l'application moncompteformation.gouv.fr.
- ✓ Après acceptation du devis et signature du contrat, ou de la convention de formation, la prestation peut démarrer en respectant un délai minimum de 14 jours calendaires.

EVALUATION

- ✓ **Évaluation des compétences** acquises via un questionnaire en ligne
- ✓ **Présentation du projet d'entreprise devant un jury** de professionnels

CERTIFICATION QUALIOPi

- ✓ **Le Certificat Qualiopi Convergence Conseil et Formation** a été renouvelé le 13/01/2026 pour une durée de 3 ans jusqu'au 12/01/2029.
- ✓ Certificat Apave N° 395515/r3
- ✓ Le Certificat qualité a été délivré au titre des catégories d'actions suivantes :
Bilan de compétences
Action de formation
- ✓ **Formateur certifié RS6556** : Accompagner et conseiller les créateurs d'entreprise



POINTS FORTS DE LA FORMATION

- ✓ **Un accompagnement pas à pas, personnalisé** (présence du formateur à chaque séance)
- ✓ **Mise en situation réelle** par des enquêtes terrain auprès de professionnels du secteur visé
- ✓ **Une analyse personnelle et professionnelle** permettant de personnaliser l'accompagnement
- ✓ **Rédaction d'un Business Plan** afin de formaliser les axes stratégiques du projet
- ✓ **Mise en place et application d'un plan d'action détaillé**
- ✓ **Un formateur en création d'entreprise certifié** : véritable soutien dans la durée, le formateur vous accompagne tout au long du parcours de formation
- ✓ **Option : suivi individualisé post formation** : 1 rendez-vous mensuel de suivi et de pilotage de l'activité visant à mettre toutes les chances de votre côté (suivi de l'activité et suivi du dirigeant)

